**附件1**

**课程及讲师简介**

**课程大纲**

1.销售管理者的角色认知:

2.管理KPI目标与绩效管理:

3.管理者对人才的招、育、留：

4.FDT领导力管理之沟通:

5.FDT团队协作的五大障碍

* **讲师：赵惠玲**

**资历：**2012、2013、2014、2017年

继续教育最受欢迎课程讲师

DISC行为心理学认证讲师

FDT认证讲师

广州市房地产中介协会讲师

广东省房地产估价师与房地产经纪人学会讲师

**擅长授课类型：**《谈判攻心术》、《FDT克服团队五大障碍》、《CEO五大诱惑》

**个人简介：**从业12年，在一二手房地产行业中具有扎实的业务基础与实战经验，拥有30多门自主研发课程，具有实用性与行业特色，课程着重案例分析与互动实践相结合，从细到点，结合理论与实际工作，由学员培训的成果反映出收到良好效果。